

IT・SNSツールを有効活用するための 営業戦略の作り方

IT・SNSツールの進化に加えてスマートフォン等のデジタル機器の発達により、既存のお客様・新規のお客様へのアプローチが容易になりました。IT・SNSツールの活用方法を検討する前段階で、自社の商品・サービスを効果的に発信するための事前の仕掛けごと（営業ポジショニング）を再考する機会として、ぜひこのセミナーをご活用ください！

開催日時

8月23日（金）
14:00～16:00

新しいお客様にご来店いただくためにどのような取り組みを実施していますか？

また、一度ご来店いただいたお客様で何割のお客様が継続的にご来店されていますか？

自社について未知のお客様から認知され、来店いただき実際に購入から繰り返しリピート、さらに紹介をしていただくための各段階で、仕掛けごとがあります。IT・SNSツールを使った販促に取り組む前に、このセミナーで改めて自社の営業戦略を考えてみませんか。

※9月にchatGPT、10月にSNS動向最前線の講習会を開催します。ぜひご参加ください。

●講師プロフィール●

たうち たかのぶ

田内 孝宜氏



・ミナト経営株式会社 代表取締役
・中小企業診断士

2008年に大学を卒業後、大手電力会社に入社し、経営戦略本部・広報部等に於いて数々の画期的なサービスや同社グループの企業理念浸透に携わる。2016年に同社を退職後は、「地元滋賀県が元気になるお手伝い」をモットーに、Porto Consultingを開業。現在は、中小企業及び個人事業主の個社支援を行う傍ら、多岐に渡るテーマでセミナーを行う。

- ◆会場 湖東商工会館（東近江市商工会）
東近江市横溝町202（裏面参照）
- ◆問合せ TEL:0749-45-5077
- ◆受講料 無料（非会員5,000円）
- ◆定員 20名

東近江市商工会主催 IT・SNSを有効活用する営業戦略作成セミナー 受講申込書

東近江市商工会 行 ⇒ FAX：0749-45-5088

申込日：2024年 月 日

事業所名	電話番号
所在地	メールアドレス
受講者名（複数のご参加可能）	

※ご記入いただいた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いについては個人情報保護法に則り、厳重に管理します。

申込フォーム→
担当
木村・神山・瀬古



メールまたはLINEでもお申込みいただけます。
上記必要事項をご記入のうえ送信ください。



IT・SNSを有効活用する営業戦略作成 セミナー 会場アクセスマップ

所在地：東近江市横溝町202

会場はマップの★湖東商工会館です。

TEL：0749-45-5077



お車でお越しの場合は、東近江市役所
湖東支所（東近江市池庄町505番地）
裏の駐車場をご利用ください。